

Новости рынка металлов: 01-03/02/2012

01 фев. 2012

21:09 Harbor Intelligence: алюминий подорожает до \$2400 за тонну к концу мая

Согласно прогнозу аналитиков Harbor Intelligence, цена алюминия на LME должна выйти на ралли \$2400 за т до конца мая, а к концу года она должна подняться до \$2600 за т. Эксперты отмечают, что настроения в отношении металла демонстрируют «значительное улучшение». По оценкам Harbor, индикаторы указывают на то, что ценовой тренд алюминия будет восходящим до конца 2012 г., поскольку физический спрос на алюминий растет. Среди рисков аналитики отмечают рост курса доллара, падение фондового рынка Шанхая и пробой 200-дневного скользящего среднего цены алюминия

01 фев. 2012

11:25 Rio Tinto снова пытается получить доступ к российским месторождениям

Федеральная антимонопольная служба 31 января 2012 года сообщила, что разрешила кипрской Rio Tinto ICT Limited приобрести ООО „Ольховое“, занимающееся геологоразведкой и добычей золота и серебра. „Ольховое“, по данным СПАРК, принадлежит структурам группы ИСТ Александра Несиса — основного акционера крупнейшего производителя серебра в России „Полиметалла“ (18%). ООО владеет геологоразведочной лицензией на Перспективную площадь Дранка на Камчатке (4 тонны золота и 21 тонна серебра по категории Р3).

Rio Tinto ICT Limited — совместное геологоразведочное предприятие второго по величине британско-австралийского горнодобывающего концерна Rio Tinto и группы ИСТ, сообщил „Ъ“ официальный представитель российской компании. Другие подробности сотрудничества он не раскрыл. В Rio Tinto на запрос „Ъ“ вчера не ответили.

По данным официального реестра кипрских компаний, Rio Tinto ICT Limited была зарегистрирована в июне 2011 года. Источник, знакомый с планами сторон, сказал „Ъ“, что осенью Rio Tinto ICT купила ООО „Лазурное“, владеющее геологоразведочной лицензией на одноименное медно-полиметаллическое месторождение с золотом и серебром на Камчатке (данных о запасах нет). Продавцами также выступили структуры группы ИСТ. По словам собеседника „Ъ“, Rio Tinto не платит за долю в российских лицензиях, основная задача — разделить будущие затраты на геологоразведку, которые пока до конца не оценены.

СП с группой ИСТ уже третья попытка Rio Tinto начать добычу золота в России. В 2004 году концерн создал СП с Peter Hambro Mining (в 2008 году переименована в Petropavlovsk) для разведки и дальнейшей разработки Чагоянского золотоносного района в Амурской области. Но предприятие вскоре распалось. В 2006 году было создано СП „РиоНор” с ГК „Норильский никель” для разведки перспективных площадей цветных и драгоценных металлов в Сибири и на Дальнем Востоке, но в 2010 году стороны приняли решение о его ликвидации.

Проект с группой ИСТ для Rio Tinto входной билет в российские недра. Подтвердив статус надежного инвестора, концерн затем сможет самостоятельно претендовать на более крупные месторождения, считает Олег Петропавловский из БКС, приводя в пример канадскую золотодобывающую компанию Kinross Gold, разрабатывающую одно из крупнейших российских месторождений „Купол” на Чукотке.

Неудачный опыт работы Rio Tinto в России может быть связан с корпоративными стандартами, которые запрещают „все формы взяточничества и коррупции”, в том числе со стороны партнеров по бизнесу, считает председатель Национального антикоррупционного комитета Кирилл Кабанов. По его словам, с 2004 года „коррупционная ситуация в России еще более усугубилась, а значит, и судьба нового проекта под большим вопросом”. В то же время теперь в партнеры Rio Tinto выбрала структуру Александра Несиса, чей основной актив — „Полиметалл” — в декабре 2011 года был включен в расчет британского индекса FTSE 100, а его правила предусматривают введение в компании антикоррупционных стандартов, аналогичных принятым в Rio Tinto.

01 фев. 2012

09:49 В 2011 году экспорт ферросплавов из России уступил лишь рекордному уровню 2010 года

В декабре 2011 года, согласно таможенной и ж/д (по странам Таможенного союза) статистикам, экспорт российских ферросплавов составил 50,6 тыс. т.

По сравнению с предыдущим месяцем объемы поставок сократились на 38%, а по отношению к декабрю годичной - на 37%.

В целом за январь–декабрь 2011 г. объемы экспорта этой продукции достигли 855,7 тыс. т, что на 7,6% ниже аналогичного периода 2010 года.

Вместе с тем необходимо отметить, что отгрузки 2010 года (926,5тыс. т) были самыми высокими за последние годы. Напомним, что в 2006 г. объемы экспорта составляли 735,6 тыс. т, в 2007 г. – 737,3 тыс. т, в 2008 г. – 764,1 тыс. т, в 2009 г. – 778,7 тыс. т.

01 фев. 2012

08:23 Юбилей ММК отмечен 5% повышением зарплат

Оклады на Магнитке с 1 февраля 2012 года вырастут на 5%. Как сообщили в Управлении информации и общественных связей ОАО „Магнитогорский металлургический комбинат“, соответствующий приказ подписал гендиректор предприятия Борис Дубровский.

Доходы магнитогорских металлургов растут опережающими инфляцию темпами. С 2006 года размер среднемесячной зарплаты на Магнитке увеличился с 19 852 до 39 561 рубля.

Помимо этого, на ММК реализуются социальные программы, работники комбината получают за счет предприятия дополнительное образование и повышают квалификацию.

01 фев. 2012

08:16 „Северсталь“ за 2011год увеличила выпуск стали на 4%

ОАО „Северсталь“ в 2011г. увеличило производство стали по сравнению с 2010г. на 4% - до 15 млн 293 тыс. 407 т. Об этом говорится в сообщении компании. В частности производство стали в IV квартале 2011г. снизилось на 6% по сравнению с III кварталом 2011г. - до 3,761 млн т.

Кроме того, ОАО „Северсталь“ в 2011г. сократило продажи угля на 9% - до 10,635 млн т, а концентрата коксующегося угля - увеличило до 7,591 млн т (+5%), железорудных окатышей - до 10,051 млн т (+3%). Продажа труб большого диаметра по итогам 2011г. составила 501,483 тыс. т (+6%), прочих трубных изделий и профилей - 635,903 тыс. т (+30%), метизной продукции - 763,648 тыс. т (-3%). Производство чугуна в 2011г. выросло на 11% - до 10,543 млн т.

01 фев. 2012

00:15 Российские производители стали могут уменьшить прибыль от иранского экспорта

Как сообщает агентство Bloomberg, прибыль российских производителей стали может уменьшиться на фоне снижения иранского стального импорта в результате введения экономических санкций ЕС и США. По оценке Societe Generale SA, Иран, который составлял 18% российского стального экспорта, сократил заказы на российские и казахские полуфабрикаты и прокат до 40 тыс. т в месяц, т.е. на 90% по сравнению с предыдущим уровнем 500 тыс. т. По мнению аналитика С. Донского, „наибольшие

потери понесут Магнитогорский МК и „Евраз”. Если ситуация ухудшится, то они будут затронуты больше или меньше в разной степени”.

Для ММК иранское направление экспорта составляет 40% от общих поставок. Представитель „Евраз” Т. Драчук отметила, что компания не продает сталь непосредственно в Иран. Как утверждает С. Донской, снижение поставок в Иран может форсировать компании-экспортеры сократить производство или искать альтернативные направления поставок.

02 фев. 2012

09:38 НЛМК заплатит штраф за завышение цен трансформаторной стали

ФАС России признала Новолипецкий меткомбинат и аффилированное с ним ООО „ВИЗ-Сталь” виновными в нарушении закона о защите конкуренции за необоснованное завышение цен на электротехническую сталь для российских потребителей, сообщили в ФАС.

Как пояснили в ведомстве, превышение цен для российских потребителей по сравнению с ценами поставок на зарубежные рынки достигало 100%. „Комиссия ФАС не выявила экономических и технологических факторов, обуславливающих такую разницу цены товара, и пришла к выводу, что подобные действия противоречат закону о защите конкуренции”, - сообщили там.

В ведомстве выяснили, что в период падения мировых цен на металлопродукцию цена электротехнической трансформаторной стали, поставляемой иностранным потребителям, существенно снижалась, в то время как для российских цена оставалась сравнительно стабильной. „Эта тенденция обусловлена тем, что российские поставщики были вынуждены снижать цену для иностранных потребителей под давлением конкуренции со стороны иностранных производителей. На внутреннем рынке конкуренция отсутствует, что позволило монополисту поддерживать цены на сравнительно высоком уровне”, - отметил начальник управления промышленности и оборонного комплекса ФАС России Максим Овчинников.

Известно, что НЛМК за нарушение закона ожидает штраф. Однако его размер в ведомстве не раскрывают. Как сообщают «Ведомости», эта цифра может составить от 668 тыс. долларов до 10 млн долларов.

02 фев. 2012

09:35 Январский выпуск стального проката на Украине упал на 4%

Как сообщил источник в правительстве Украины предприятия горно-металлургического комплекса (ГМК) в январе 2012 года сократили производство стали и проката по сравнению с аналогичным периодом 2011 года.

Производство проката в прошлом месяце снизилось на 4% (к уровню годовой давности) — до 2,486 млн тонн, стали — на 2%, до 2,819 млн тонн, но возрос выпуск чугуна — на 3%, до 2,473 млн тонн.

Производство труб увеличилось на 1% — до 176 тыс. тонн, кокса — снизилось на 2%, до 1,643 млн тонн. Выпуск метизов сократился на 11% — до 16 тыс. тонн.

Поставки металлолома на метпредприятия упали на 30% — до 293 тыс. тонн.

Собеседник также сообщил, что в январе-2012 горнорудные предприятия увеличили добычу железной руды на 2% — до 6,648 млн тонн, производство железорудного концентрата — на 1%, до 5,537 млн тонн. Возрос выпуск подготовленного железорудного сырья на 9% — до 5,667 млн тонн, при этом производство агломерата увеличилось на 6% — до 3,722 млн тонн, окатышей — на 15%, до 1,945 млн тонн.

02 фев. 2012

09:31 РЖД останавливает эксплуатацию украинских вагонов?

Серия инцидентов на железных дорогах заставила власти РФ обратить внимание на качество вагонов. Первыми санкции коснутся украинских вагоностроителей - в частности, приостановлена эксплуатация вагонов производства „Азовэлектростали“. Кроме того, РЖД требуют законодательно установить ответственность вагоностроителей за качество их продукции.

Накануне, 31 января, в Амурской области сошел с рельсов железнодорожный состав, перевозивший нефть. Ущерб от аварии оценивается более чем в 80 млн руб. без учета вреда экологии от разлива нефти. Причиной аварии назван заводской дефект вагона, изготовленного украинской „Азовэлектросталью“ (г. Мариуполь).

Санкции последовали незамедлительно: первый вице-президент РЖД Вадим Морозов сообщил вчера о том, что железнодорожная монополия приостановит эксплуатацию вагонов украинского производителя до решения федеральных органов. „Чтобы, пока идет принятие решения федеральными органами, они не натворили больше беды“, - пояснил Морозов, уточнив, что речь идет более чем о 25 тыс. вагонов украинского производства.

03 фев. 2012

19:45 Eurofer: стальной спрос в ЕС немного упадет в 2012 году, но затем снова вырастет

Согласно прогнозу Европейской стальной федерации (Eurofer), стальной спрос ослабнет в 2012 г., однако затем вырастет в 2013 г., поскольку спрос конечных потребителей устойчив несмотря на озабоченность рынка рецессией. „Eurofer прогнозирует лишь очень небольшой спад спроса в 2012 г. и ожидает, что реальное и видимое стальное потребление снова укрепится в 2013 г.“, - заявил генеральный директор федерации Гордон Моффат.

Eurofer прогнозирует, что видимое потребление стали в ЕС снизится в 2012 г. на 2%, до 156 млн т, после роста на 7,2%, до 159 млн т, в 2010 г. На 2013 г. рост видимого стального спроса в Евросоюзе прогнозируется на уровне 2,9%, до 160 млн т.

„Компании будут вести себя осторожно, однако нет указаний на то, что заказы на сталь переживут крах, - подчеркивает г-н Моффат. – Портфель накопленных заказов весьма внушителен. И перспективы для большинства конечных потребителей относительно благоприятны“.

03 фев. 2012

11:11 За январь индекс цен металлоторговли по стальному прокату потерял всего 0,49 пункта, намного меньше, чем в декабре

За январь текущего года сводный индекс цен металлоторговли по черному металлопрокату в Центральном регионе РФ снизился на 0,49 пункта (-0,1%) до отметки 372,45.

Напомним, что ранее, в декабре изменение индекса составляло 4,25 пункта (-1,1%), в ноябре -4,88 пункта (-1,3%), а в октябре - 0,41 пункта.

Таким образом, изменение индекса в январе существенно уступило динамике декабря и ноября и стало самым незначительным за последние три месяца. В результате индекс практически сравнялся с уровнем конца мая 2011 года.

С начала года снижение цен произошло у семи из десяти видов учитываемой продукции.

Наибольшее снижение (-1,1%) цен наблюдалось у х/к листа. Цены на г/к лист уменьшились на 0,6%. Еще меньше (-0,5%) потери у оцинкованного листа. Цены на уголок уменьшились на 0,3%. По 0,1% потеряли в цене э/с труба и швеллер.

Вместе с тем, за январь выросли цены на балку(+0,6%), арматуру (+0,3%) и круг(+0,2%).

03 фев. 2012

10:18 "Брок-Инвест-Сервис" прогнозирует рост цен на стальной прокат

Эксперты прогнозируют повышение цен на металлопрокат. Этому способствуют уверенная позиция заводов-производителей на мировом рынке и их обеспеченность текущими заказами на внутреннем рынке.

После длительного затишья на мировом рынке, продолжавшемся практически всю вторую половину 2011 года, декабрь 2011 и январь 2012 года продемонстрировали разворот ценового тренда на внешних рынках. Такой вывод содержится в исследовании аналитиков металлотрейдинговой компании „Брок-Инвест-Сервис”.

Ключевыми факторами влияния являются оживление спроса в Азии и Северной Африке, удорожание стального лома, необходимость потребителям пополнять запасы после длительной выжидательной позиции. Всплеск торговой активности в декабре, растущий портфель заказов позволил поставщикам поднять цены.

В январе экспортные цены на квадратную заготовку увеличились на 15\$ к уровню декабря и составили 605 \$/тн FOB Черное море.

Экспортные цены на слябы и г/к рулоны в январе составляют 545 \$/тн FOB Черное море, поднявшись на 60\$ к уровню декабря.

В России вторая декада января характеризовалась восстановлением активности покупателей. Складские запасы трейдеров находятся на оптимальном для зимнего сезона уровне. Уверенная позиция заводов-производителей на мировом рынке и обеспеченность текущими заказами на внутреннем рынке позволит комбинатам реализовать повышение цен.

Прогноз аналитиков на февраль по различным товарным группам выглядит следующим образом: Горячекатаный листовой прокат: рост цен на 2% Оцинкованный и холоднокатаный листовой прокат: стабилизация цен Арматура, сортовой и фасонный (за исключением балки) прокат – рост цен на 2% Балка: рост цен на 5% Трубы профильные, сварные: цена стабильная.

03 фев. 2012

00:23 Перспективы стали снижаются

Как сообщает агентство Bloomberg, мировой спрос на сталь растет медленнее, чем прогнозировалось, снижая прибыль производителей, включая ArcelorMittal и Tata Steel Ltd. Все это заставляет инвесторов пересмотреть свои прогнозы на 2012 г. для \$430-миллиардной стальной отрасли.

Мировое потребление стали может вырасти в 2012 г. на 4,5%, что ниже октябрьского прогноза World Steel Association (5,4%), полагают 14 аналитиков и производителей

стали, опрошенных Bloomberg. Снижение производства и потребления поддержано охлаждением экономик Китая и Европы, где заказы на сталь для строительства, автопроизводства и машиностроения не будут меняться, но цены будут держаться приглушенными, отмечают аналитики.

Кстати, ArcelorMittal может отчитаться о прибыли за IV квартал в размере \$157,6 млн, что является самым худшим ее квартальным результатом в году. Tata Steel, включая европейские производства, рассчитывает отчитаться о чистой прибыли за квартал на уровне 3,3 млрд рупий (\$67 млн) – это наихудший квартальный показатель за последние 5 лет.

Публикации

03.02.2012 **Мировой рынок стали: 26 января – 3 февраля 2012 г.**

Ситуация на мировом рынке развивается с переменным успехом. С одной стороны, металлургическим компаниям удалось добиться некоторого повышения цен на свою продукцию по сравнению с началом года. Благодаря сокращению объемов выпуска спрос и предложение выглядят более сбалансированными. Однако, с другой стороны, чтобы подъем стал устойчивым, необходима поддержка со стороны конечных потребителей, а с этим по-прежнему весьма сложно.

Полуфабрикаты

Ближневосточный рынок заготовок переживает спад. Местные прокатные компании, пополнив запасы полуфабрикатов, приостановили заключение новых сделок. Котировки падают вследствие удешевления металлолома, с одной стороны, и арматуры, с другой. При этом, потребители продолжают оказывать давление на поставщиков, требуя новых уступок. В частности, почти прекратились закупки заготовок в странах Персидского залива. С точки зрения покупателей, нынешние цены на уровне \$640-655 за т CFR неприемлемо высоки: проще приобрести готовую арматуру в Турции.

Турецкие компании, тем временем, предлагают заготовки на экспорт по \$610-620 за т FOB (хотя на внутреннем рынке котировки не превышают \$600-615 за т EXW), но спроса на эту продукцию практически нет. Поставщики из СНГ продолжают продажи, но вынуждены идти на условия покупателей. Стоимость заготовок российского и украинского производства опустилась до \$570-580 за т FOB с перспективой дальнейшего понижения. По-прежнему крайне затруднены сделки с Ираном, из-за этого поставщикам приходится накапливать запасы.

В Восточной Азии торговля возобновляется после праздничной паузы, вызванной празднованием Нового года по китайскому календарю (23 января). Однако о заключении новых сделок на поставку заготовок пока не сообщается. В конце января стоимость полуфабрикатов в регионе составляла \$650-660 за т CFR, но в феврале поставщикам, скорее всего, придется пойти на уступки. Большинство азиатских прокатных компаний не планируют на ближайший месяц расширения объемов выпуска длинномерного проката и не собираются увеличивать складские запасы заготовок.

Продолжается пауза и на азиатском рынке слябов. Региональные производители плоского проката хотят сначала определиться с ценами на готовую продукцию. Намеченное на февраль повышение котировок на листовую сталь состоится, но в меньшем масштабе, чем предполагали металлурги. Соответственно, и стоимость слябов в Азии вряд ли превысит январские \$565-580 за т CFR. Впрочем, производители

полуфабрикатов в СНГ и Латинской Америке могут рассчитывать на расширение поставок в США и ЕС, где плоский прокат в последнее время как раз подорожал.

Конструкционная сталь

Ситуация на ближневосточном рынке длинномерного проката к началу февраля стабилизировалась. Турецкие компании, понизив котировки на арматуру до около \$645-665 за т FOB, смогли пробудить интерес со стороны потребителей и вернуть их на рынок. В частности, в последние дни сообщалось о заключении новых сделок на поставку турецкой арматуры в Саудовскую Аравию и ОАЭ по \$670-680 за т CFR.

Пошли на уступки и экспортеры из СНГ. Остатки февральской арматуры продаются по \$640-650 за т FOB – преимущественно, в страны Африки и Ближнего Востока. Однако металлурги настроены оптимистично и рассчитывают на повышение цен, как минимум, на \$10 за т по мартовским контрактам. При этом, определенные надежды возлагаются на Юго-Восточную Азию, где как раз завершилась праздничная пауза.

Впрочем, пока на дальневосточном рынке тихо. Металлургические компании не решаются поднимать цены на длинномерный прокат из-за удешевления металлолома по сравнению с серединой января, а также невысокого спроса со стороны региональной строительной отрасли. Правда, ряд компаний в Китае и Корее объявили об увеличении стоимости арматуры в феврале, но это повышение составляет не более \$10-15 за т. Погоды оно пока не делает.

В Европе производители арматуры подняли цены до 560-580 евро за т СРТ, прибавив 20 евро по сравнению с февральскими котировками, но, по мнению ряда наблюдателей, это начинание обречено на неудачу. Спрос на конструкционную сталь в регионе остается невысоким, а недавнее похолодание ослабило его еще сильнее. Вдобавок в феврале по всему ЕС подешевел лом, а алжирские компании, в предыдущем месяце активно скупавшие длинномерный прокат в Южной Европе, резко сократили масштаб операций. Из-за этого экспортные цены на арматуру в Средиземноморье снизились от 530-540 до 520-530 евро за т FOB. Судя по всему, вскоре европейским мини-заводам придется опустить котировки и на внутреннем рынке.

По-видимому, аналогичным образом будет развиваться ситуация и в США. Местные компании объявили на февраль повышение цен на \$30-35 за т (метрическую), но пока что котировки на арматуру находятся в прежнем интервале – \$815-835 за т EXW. Ожидается, что конкуренция со стороны турецкой продукции, предлагающейся по \$690-695 за т CFR, и удешевление металлолома в США заставит американских металлургов убавить аппетиты.

Листовая сталь

Восточноазиатские компании возвращаются на рынок после праздничной паузы. Пока рано говорить о конкретных результатах, но очевидно, что стоимость плоского проката в регионе увеличится по сравнению с январем. Первые предложения со стороны китайских производителей г/к рулонов поступают из расчета \$625-630 за т FOB против

\$610-620 за т перед праздниками, а некоторые покупатели в Индии заявляют, что поставщики готовы взвинтить цены и до более \$640 за т FOB. Тайванские компании котируют горячий прокат на уровне \$640-650 за т FOB, а их японские и корейские коллеги – \$650-680 за т FOB.

Представляется, что ближе к истине все-таки окажутся китайские и тайванские металлурги. Несмотря на ожидаемое в регионе послепраздничное оживление предпосылок для серьезного подорожания продукции все же нет. Экспортно ориентированные экономики азиатских стран по-прежнему несут потери вследствие сокращения поставок потребительских товаров в Европу и США. К тому же, в регионе достаточно велики избыточные мощности по производству сталепродукции, особенно, толстолистовой стали.

Низкая покупательская активность все сильнее затрудняет повышение цен на плоский прокат в странах Ближнего Востока. Котировки на г/к рулоны в странах Персидского залива остаются на уровне \$650-680 за т CFR, однако трейдеры сообщают об удешевлении на \$10-20 за т х/к продукции. В Турции местные производители никак не могут осуществить повышение. Предлагая \$640-660 за т EXW за мартовские г/к рулоны, они вынуждены учитывать конкуренцию со стороны румынского подразделения ArcelorMittal, которое предлагает аналогичную продукцию в Турцию по \$635-640 за т CFR, а также украинских производителей, чья продукция близка к \$620 за т. Столкнутся со сбытовыми проблемами и украинские поставщики толстолистовой стали, стремящиеся увеличить стоимость коммерческой продукции до \$650-665 за т FOB по сравнению с прежними \$630-660

Более оптимистично настроены европейские металлурги. Объявив о подъеме цен во второй половине января, они получили новые заказы со стороны дистрибуторов, опасавшихся дальнейшего подорожания. Спрос и предложение в регионе сейчас сбалансированы благодаря сокращению производства в четвертом квартале прошлого года и резкому уменьшению объемов импорта.

Текущие предложения европейских компаний по г/к рулонам - 530-560 евро за т EXW по мартовским поставкам. Один крупный производитель даже анонсировал новое повышение базовых цен на горячий прокат на 60 евро за т в июне, но, по мнению аналитиков, он с этим все-таки поспешил. Экономическая ситуация в регионе остается неопределенной, а значит, рассчитывать на продолжительный и устойчивый рост цен не приходится.

Специальные сорта стали

В конце января о повышении цен на нержавеющую сталь заявили европейские компании, сейчас свой ход сделали азиатские производители. По предварительным прогнозам, в регионе ожидалось подорожание этого металла на \$150-200 за т, но тайванская компания Yusco уже сообщила, что увеличит экспортные котировки на свой нержавеющий плоский прокат сразу на \$250-300 за т. При этом, стоимость нержавеющей холодного проката 304 2В достигнет \$3050-3150 за т CFR Китай.

По словам металлургов, спрос на нержавеющую сталь в регионе в ближайшее время должен значительно возрасти, так как большинство дистрибуторов встретили Новый год по китайскому календарю с практически пустыми складами. Кроме того, большое влияние на стоимость нержавеющей продукции оказывает никель, внезапно и резко подорожавший до более \$21000 за т на Лондонской бирже металлов.

Металлолом

Цены на мировом рынке металлолома продолжают снижаться. Турецкие компании ограничивают объем закупок, азиатские еще не вернулись на рынок. В Европе, США и Японии в феврале должны снизиться внутренние котировки, так что поставщикам приходится идти на весьма существенные уступки.

Стоимость американского материала HMS № 1&2 (80:20) при поставках в Турцию к началу февраля сократилась до около \$440 за т CFR. Однако покупатели, как правило, отдают предпочтение аналогичному европейскому материалу, цена которого составляет около \$430 за т CFR. Черноморский лом АЗ подешевел до \$420-430 за т CFR. Правда, если нынешнее похолодание в Европе затянется, котировки могут снова пойти вверх.

В Азии американские компании готовы возобновить поставки материала HMS № 1&2 (80:20) в контейнерах по \$445-460 за т CFR. Это на \$10-15 за т меньше, чем в январе, однако потери экспортеров будут не так велики из-за сократившихся в последнее время тарифов на фрахт.

Подготовлено по материалам:

<http://www.metaltorg.ru/>